

JATA25-023

2026年2月27日

ハワイ州観光局 日本支局×Meet Hawai'i×日本旅行業協会 ハワイ団体販売セールスコンテストを実施

一般社団法人日本旅行業協会（本部：東京都千代田区、会長：高橋 広行 以下 JATA）は、ハワイの需要喚起策の一環として、ハワイ州観光局 日本支局、Meet Hawai'i (Hawaii Visitors & Convention Bureau/HVCB) と共同で団体旅行の販売コンテストを実施します。

本コンテストは団体マーケットを更に伸ばすこと、並びにハワイに精通した営業担当者を増やすことを目的としており、2025年度に引き続き2度目の開催となります。

当コンテストでは、対象期間中の団体宿泊部屋数を評価の対象とし、実績上位優秀者には、表彰および副賞（報奨ファミツアー）が提供されます。尚、表彰式は2026年12月頃に開催する予定です。

記

■ コンテスト概要 ■

1. 応募対象者

- ・ JATA 会員旅行会社に所属し、団体営業業務経験 10 年以内の方
- ・ 営業経験 10 年以内であれば、入社年数は問いません
- ・ 営業業務は、イン/アウト、いずれも対象です
- ・ 個人営業担当者の団体獲得が対象ですが、チームで団体獲得を行っている場合、代表者 1 名を応募対象者とします

2. 内容詳細

(1) 対象期間：

- ・ ホテル契約：2026年4月1日（水）～2026年11月27日（金）
- ・ 旅行出発：2026年6月1日（月）～2027年12月31日（金）

(2) 対象団体：

- ・ 受注型企画旅行及び手配旅行（教育旅行を除く）
- ・ 最低 1 泊 10 部屋以上の利用を必須とします
- ・ ランドオペレーターまたはホテルとの契約書の事前提示を必須とします

(3) 実績の計算方法：

- ・ 2026年11月27日（金）時点で、担当者の獲得団体回数×ルームナイト(RN)数を以下の要領でポイント換算

(例)

1 本目：50RN、3 泊 5 日 $50RN \times 3 \text{ 泊} \times 1 (\text{本目}) = 150 \text{ ポイント}$

2 本目：40RN、4 泊 6 日 $40RN \times 4 \text{ 泊} \times 2 (\text{本目}) = 320 \text{ ポイント}$

→合計 470 ポイント

3 本目は×3、4 本目は×4... 等

※同一団体で複数出発日がある場合は、合算して 1 本とします

(合算して最低 1 泊 10 部屋以上利用を満たせば対象とします)

※ハワイ州とその他の州・都市・国とのコンビネーションは、ハワイ州での宿泊分のみをポイント対象とします。

※ポイント上位順で、ハワイ団体営業担当優秀者を決定します
但し、1社あたりの上限人数は4名までとします

(4) その他

- ・ハワイ州観光局監修のハワイスペシャリスト検定の合格が必要になります
※新規で取得の場合は初級以上、既に取得されている場合は初級⇒中級、中級⇒上級の取得が必要です

(5) 実績報告について：

- ・実績報告には、対象の団体名・ホテル名・ホテル契約日・旅行出発日・ルームナイト数・泊数を記載ください（報告フォーマットは問いません）。
- ・報告期日は、2026年5月下旬、7月下旬、9月下旬、11月下旬（最終）の4回とします。

3. 表彰について：

- ・応募者のモチベーション維持向上並びに選考の公平性を図るため、今年度より、営業経験年数により「5年未満」「5年以上10年以内」に分け、それぞれに対し表彰と副賞の提供を行います
- ・上記により決定されたハワイ団体営業担当優秀者には、以下を提供します
 - (1) 2026年12月中旬頃、東京にて予定している表彰式への招待
 - (2) 副賞（報奨ファミツアー）※詳細は別途ご案内します

以上

報道関係の方からのお問い合わせ先

JATA 広報部：桑名・深谷

TEL 03-3592-1244