

～多様な人材が活躍できる産業への挑戦～

「ホームエージェント型」 旅行業者代理業の可能性

コロナ禍の苦境から水際対策の緩和や旅行支援策などにより
旅行需要が回復しつつあるなか、反転攻勢をかけたいところですが...

①人財不足

知識、経験、人脈不足



②店舗網縮小

営業が手薄な地域



③高年齢者
雇用確保

確保義務（65歳）
努力義務（70歳）



2023年 旅行業界への提案

課題解決に向けて何ができるでしょうか。

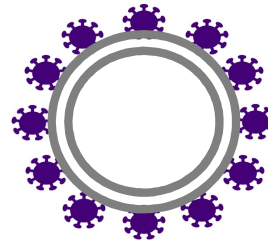
介護



妊娠・育児



コロナ



定年



等で退職した**旅行業OBOG**の

豊富な**知識、経験、人脈**を活用しませんか。

OBOGに旅行業界で活躍してもらうには？

◆旅行会社が直接雇用

会社は最低賃金以上の支払いが必要（完全歩合制は不可）

※正社員、契約社員、パートタイム、アルバイト等

◆旅行業（1種、2種、3種、地域限定）登録をして 受託契約を締結

旅行業登録、弁済業務保証金分担金（または営業保証金）が必要

おすすめ!

◆旅行業者代理業業務委託契約を締結 旅行業者代理業者登録が必要



ホームエージェント型

なぜ **おすすめ!** ???

「**ホームページエージェント型**旅行業者代理業」

ただし、
旅行業務取扱管理者資格は
必要です

①登録

自宅住所・個人で登録

②新規登録手数料

約15,000円

※都道府県により金額は異なります

③営業保証金

不要

④更新登録

不要

心配なのは・・・

所属旅行会社への多額の保証金

金銭トラブル

旅行者が所属旅行会社へ

直接入金

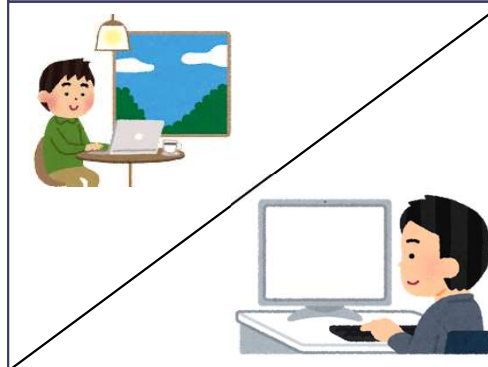
解決

そのうえで・・・

マイペース



副業



Uターン・Iターン



での就業が可能です。